

ASPEL DE MEXICO INTRODUCE LOS SISTEMAS CON PÓLIZAS DE SOPORTE TÉCNICO A SUS PRINCIPALES MAYORISTAS

La compañía lanza la Promoción [“Regrésalos a la Escuela”](#) para reforzar la estrategia

México D.F. 2 de Agosto 2004 - ASPEL de México, líder en el mercado de software para la administración empresarial, anunció el día de hoy la introducción de todos sus sistemas que incluyen Póliza de Soporte Técnico dentro del catálogo de productos de los principales mayoristas del país, además de la promoción “Regrésalos a la escuela” exclusiva para distribuidores de los mayoristas participantes.

El objetivo de esta propuesta es familiarizar al canal de distribución con los servicios que el fabricante ofrece, como lo son las Pólizas de Soporte Técnico y los Cursos Aspel.

Disponible en este momento, los mayoristas cuentan además de los productos existentes, con toda la línea de productos Aspel con Póliza de Soporte Técnico (productos nuevos y actualizaciones), que incluyen un año de asesoría telefónica, vía chat o correo electrónico, así como una suscripción anual al boletín quincenal “Asesor Aspel” con tips de operación de los sistemas y tablas de impuestos, entre otros temas.

Durante la promoción, vigente hasta el 31 de Agosto de 2004, los distribuidores que realicen sus compras de Paquetes con Póliza de Soporte Técnico con los mayoristas participantes, recibirán de regalo un Curso Aspel, que podrán vender hasta en \$2,020 m.n. o regalar a sus clientes para estrechar sus relaciones de negocios.

“Buscamos fortalecer nuestra propuesta tecnológica con servicios que aporten un verdadero valor a nuestros sistemas, razón por la cual estamos promoviendo la línea de productos Aspel con Póliza de Soporte Técnico incluida, que robustece nuestras soluciones y la propuesta que los distribuidores puedan brindar a sus clientes”, dijo Gilberto Sánchez, Director General Adjunto de Aspel de México. “Les damos la posibilidad de tener ingresos adicionales ya que les regalamos un Curso Aspel, de esta manera brindan soluciones integradas con el software, soporte técnico y capacitación a un excelente precio y pueden darse cuenta de lo fácil que es comercializar los servicios Aspel”, comentó el ejecutivo.

Los productos Aspel con Póliza de Servicio, estarán disponibles con los siguientes mayoristas:

- Ingram Micro
- Centel
- Mexmal
- Synnex
- CVA
- Texa
- DC Mayorista
- Apolo-Tec

El área de Cursos esta integrada por 14 Centros de Capacitación Aspel (CCA) en todo el país, donde se instruye mensualmente a más de 300 usuarios y 200 distribuidores en los niveles Básico, Intermedio y Avanzado de todos los sistemas Aspel, además de un equipo especializado en la realización y revisión de los contenidos, con lo que se cuenta con toda la infraestructura para ofrecer la mejor capacitación en software administrativo.

“Los distribuidores tienen en Aspel productos líderes, aunados con el soporte y servicio del propio fabricante lo que les facilita el acercamiento a sus posibles clientes, de esta forma también tienen una oportunidad más de obtener ingresos adicionales con la tranquilidad de que el usuario está satisfecho con el producto y muy probablemente realizará una recompra o compra cruzada, permitiéndoles construir relaciones a largo plazo”, finalizó el ejecutivo.



Aspel apoyará la introducción de los Sistemas con Póliza de Servicio con una agresiva campaña en los principales medios del Canal de Distribución, que incluyen ediciones impresas e Internet.

Para más información sobre esta promoción, los distribuidores pueden contactar a los mayoristas participantes, o bien cuentan con más detalles en www.aspel.com/promo

* * *

ASPEL DE MEXICO S.A. DE C.V.

Es una empresa 100% mexicana, líder en el mercado de software administrativo, con presencia desde hace 22 años en México y 9 años en países de Centro y Sudamérica. Además del Distrito Federal, cuenta con oficinas en las ciudades de Monterrey, Guadalajara y Mérida.

ASPEL desarrolla y comercializa sistemas de cómputo y servicios relacionados, que agilizan la toma de decisiones en todos los niveles de la micro, pequeña y mediana empresa, cuidando en todo momento la facilidad de uso, la seguridad y confiabilidad de la información almacenada. Actualmente, tiene más de 400,000 instalaciones en México y Latinoamérica.

www.aspel.com

CONTACTO:

Gabriela Benet
Aspel de México
5325-2348
gbenet@aspel.com.mx